Offline 2 Online …

पुर्वपीठीका

onlineच का ?

- 24 x 7 दुकान
- लोकेशन फ्री मार्केटिंग
- टाईमलेस मार्केटिंग
- वन क्लिक मार्केटिंग
- कुठेही / कोणालाही माल विकता येतो.

आहे मनोहर तरीही

- online म्हणजे गुगल वर पहिलं स्थान नव्हे.
- Efforts घ्यावे लागतात.
- अगदी बाहेरून जरी काम करून घेतलं तरी तुम्हाला काम करावं लागेलच (८०-२० तत्त्व)
- मी “सर्वज्ञ” नाही.

माझी ओळख

2005 पासून ह्या क्षेत्रात

प्रथम स्वत:च्या व्यवसायाला जगभरातून मागणी मिळावी ह्याकरिता काम करता करताकरता स्थापित केलेली कंपनी.आता उद्योजकांना मार्गदर्शन करतो.

- स्वत:चेच प्रत्यक्ष “पैसे” कमावून देणारे “online” व्यवसाय अस्तित्त्वात
- इतर व्यावसायिकांनाही संधी उपलब्ध करून देणे ह्याची आवड
- Mentor with BYST, De-Asra
- Saturday Club Parvati, Pune
- निवडक उद्यमी तसेच मराठी connect ह्या डिजिटल नेट्वर्किंग ग्रुप चा सभासद

पूर्वतयारी

१. Online बिझनेस ची नक्की आयडीया

बिझनेस आयडिया

- वेगळा विचार आवश्यक उदा. **रणजितसिंह दिसले**
- तुमच्याकडे एक अत्यंत "वर्केबल" आयडीया हवी.
- तुमचा funnel तयार करा : visualize करा.
- (*वेगळा विचार म्हणजे वेगळीच सेवा किंवा जगावेगळीच संकल्पना असायला हवी असं अजिबात नाही*)

Online Business Funnel

मी वेगळा विचार कसा केला ?

- व्यवसायाची संपूर्ण माहिती प्रथम दिली (मोफत)
- सुरुवातीलाच लगेच विकायला सुरुवात नाही केली.

- साईट च्या व्हिजिटर सोबत एक नातं बनविले
- उत्तरोत्तर थोडा अधिकार प्रस्थापित होऊ लागला.

- "माहिती" विक्रीसाठी सुरुवात केली.
- *कबुली : असंख्य ठिकाणी सपशेल फसलेलोही आहे.*

- **ट्रेनिंग कोर्सेस**
- **ट्रेनिंग सेशन्स**
- **Online कन्सल्टिंग**
- **“रेव्हेन्यू शेअरिंग” बेसिस वर इतरांबरोबर व्यवसाय**
- **असे अनेकविध उत्पन्न मार्ग उपलब्ध झालेत**

२. मार्गावरचा अढळ विश्वास

Offline टू Online “का” हे जाणून घ्या.

- Online उद्योगाची अपरिहार्यता
- Growth विरुद्ध Scale-up

स्वत:ला प्रशिक्षित करा ..

- अपयश पचवण्याची क्षमता वाढवा
- Online चं वेगळेपण समजून घ्या
- टिकायची जिद्द वाढवा
- वाचन करा : 4 Hour Work Week
- कोर्सेस करा : NLP, REBT, Digital Mktg etc
- सिनेमे पहा : The Founder, Made in China

३. Online व्यवसायाला लागणारे साहित्य

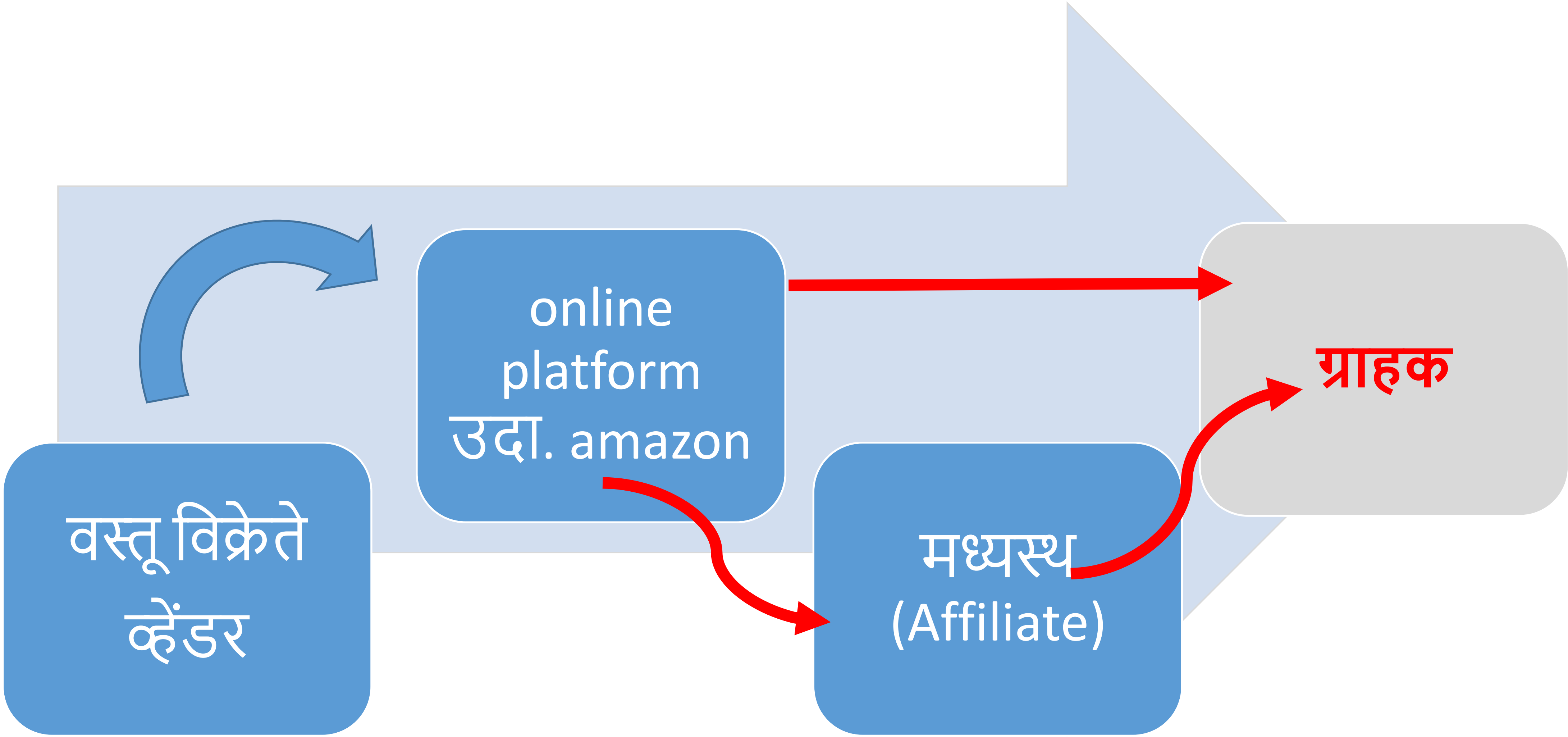
- एक संगणक/ laptop असल्यास उत्तम.
- स्मार्ट फोन
- डोंगल , वाय फाय (इंटरनेट कनेक्शन)
- संगणक वापरायचे मुलभूत ज्ञान

प्रत्यक्ष कामाला सुरुवात

काय विकायचं ते ठरवा

- स्वत:चं उत्पादन/सेवा
- दुसऱ्या कोणाबरोबर संधान बांधून त्यांचं उत्पादन/सेवा
- कमिशन मिळविणार असाल, तर तसे लेखी स्वरुपात काहीतरी कागदपत्र तयार करून घ्या.
- ह्यातलं काहीच नसल्यास
- Affilliate मार्केटिंग (Amazon)

“ॲफिलिएट मार्केटिंग” म्हणजे काय



कसं विकायचं ते ठरवा : व्यूह रचना

कंटेंट मार्केटिंग	• तुमचा माल "का" घ्यावा हे सोशल मिडिया द्वारे ठसवीत राहणे, जाहिरात न करता.
जाहिरात करून	• **जाहिरात करून** आवश्यक त्या लोकांपर्यंत पोहोचणे : उदा. गुगल , फेसबुक ads, indiamart , just dial वगैरे.

काय निवडायचे ?

- कंटेंट मार्केटिंग

सुरुवातीस आवश्यक मोजका मजकूर टाकणे

उत्तम कंटेंट द्वारे त्यांना बांधून ठेवायचे

हळूहळू तुमचा अधिकार सिद्ध होऊ लागेल.

- जाहिरात करून
- नंतर काही काळ लोकांना माहित होण्यासाठी जाहिरात करणे
- जाहिरातीतून येणारे लीड्स साईटवर आणायचे
- “विक्री” वर लक्ष न केंद्रित करता “समस्या सोडविणे” वर केंद्रित करा.

मार्केटिंग मटेरियल तयार करणे

- वेबसाईट :-

प्रमुख ५ आवश्यक पाने

- “about us” अर्थात तुमच्या विषयीचे पान
- तुमच्या सेवा/ उत्पादनांची माहिती
- “contact us” अर्थात संपर्काचे पान
- “reviews” अथवा “testimonials” म्हणजेच समाधानी ग्राहकांच्या प्रतिक्रियांचे पान
- “photo gallery” किंवा “न्यूज” चे पान

स्वत: करायची कि करून घ्यायची ?

जास्तीत जास्त online उद्योग (जवळपास ९०%) बंद पडण्याचं सर्वात प्रमुख कारण म्हणजे :

"सर्व काही मी स्वत:च करेन" हा अट्टाहास.

उद्योजक हा इतरांकडून कामे करून घेतो, त्यामुळे शक्यतो "करून घ्या" असं मी म्हणेन

इतर बाबी

- डिजिटल visiting कार्ड्स
- माहितीपत्रक
- उत्तम फोटोज आवश्यक
- प्रोफाईल
- स्लाईड शो
- इंट्रो व्हिडियो
- सोशल मिडिया खाती

इतर प्रस्थापित offline मार्ग

- नेट्वर्किंग
- Visiting कार्ड्स , माहितीपत्रके
- स्थानिक असोसिएशन वगैरे
- रोटरी क्लब्स ई.

Offline टू Online : महत्त्वाच्या बाबी

- स्वत: हजर नसतो
- अडचणी नव्हे आव्हाने
- अपयश नव्हे , शिक्षण
- खर्च नव्हे गुंतवणूक
- शारीरिक हालचालींचे महत्त्व
- संयम संयम संयम
- रिव्ह्यू चे महत्त्व
- लांब पल्ल्याचा विचार

संपर्क

अधिक संपर्कासाठी :

Joywebservices.com

https://www.facebook.com/joywebservicespvtltd/

https://www.linkedin.com/in/soumitra-ghotikar/

Email : contact@joywebservices.com